

恒丰银行合肥分行社会招聘岗位情况表-2024年10月29日

| 序号 | 分行   | 需求岗位              | 岗位类别 | 招聘人数 | 工作地点 | 岗位职责  | 招聘条件  |
|----|------|-------------------|------|------|------|---|---|
| 1  | 合肥分行 | 经开区支行（筹）主要负责人     | 管理类  | 1    | 合肥   | <p>(1) 负责支行全面工作。</p> <p>(2) 负责落实各项规章制度，认真贯彻执行金融方针政策，遵守法规和结算制度，依法合规开展支付结算工作。</p> <p>(3) 根据总、分行相关规章制度、管理办法、操作规程，指导管理支行各项工作和人才队伍建设，加强支行内控合规管理。</p> <p>(4) 围绕年度经营计划，在总、分行条线相关制度指引下，管理、决策、指导各项业务发展，负责组织完成各项计划和任务。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p> | <p>(1) 年龄50周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 5年（含）以上相关岗位工作经历，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年。</p> <p>(3) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求，具有较强的责任心和风险识别能力。</p> <p>(4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，具有较强的市场开拓和团队管理能力，并拥有丰富的客户资源。</p>                           |
| 2  | 合肥分行 | 经开区支行（筹）支行副职      | 管理类  | 1    | 合肥   | <p>(1) 协助主要负责人开展支行市场营销、客户服务工作。</p> <p>(2) 协助主要负责人开展支行日常管理工作。</p> <p>(3) 根据职责分工，具体负责支行相关岗位工作。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>   | <p>(1) 年龄45周岁（含）以下，全日制大学本科（含）以上学历或硕士学位（含）以上学位，银行从业10年（含）以上者，可放宽至大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位工作年限3年（含）以上。</p> <p>(3) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求，具有较强的责任心和风险识别能力。</p> <p>(4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，具有较强的市场开拓和团队管理能力，并拥有丰富的客户资源。</p> |
| 3  | 合肥分行 | 经开区支行（筹）公司营销团队负责人 | 销售类  | 1    | 合肥   | <p>(1) 对营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动各项营销工作的落地。</p> <p>(2) 积极调查市场，主动接触客户，通过各种合规途径挖掘新客户，不断提高已有客户在分行的综合收益。</p> <p>(3) 在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>           | <p>(1) 年龄50周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位年限3年（含）以上。</p> <p>(3) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求，有较强的责任心和风险识别能力。</p> <p>(4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，拥有丰富的客户资源，具有较强的市场开拓能力、营销能力和团队管理能力。</p>                                |
| 4  | 合肥分行 | 经开区支行（筹）零售营销团队负责人 | 销售类  | 1    | 合肥   | <p>(1) 对营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动各项营销工作的落地。</p> <p>(2) 积极调查市场，主动接触客户，通过各种合规途径挖掘新客户，不断提高已有客户在分行的综合收益。</p> <p>(3) 在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>           | <p>(1) 年龄50周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位年限3年（含）以上。</p> <p>(3) 了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求，具有良好的职业道德、较强的责任心和风险识别能力。</p> <p>(4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，拥有丰富的客户资源，具有较强的市场开拓能力、营销能力和团队管理能力。</p>                       |
| 5  | 合肥分行 | 经开区支行（筹）营运主管      | 专业类  | 1    | 合肥   | <p>(1) 全面负责网点运营管理，包括但不限于权限内的业务授权及各项会计、结算、反洗钱、账户落地等管理，组织各项具体核算。</p> <p>(2) 负责重要物品、业务公章等实物管理。</p> <p>(3) 负责网点运营业务培训。</p> <p>(4) 负责网点柜员管理。</p> <p>(5) 负责网点全面档案管理。</p> <p>(6) 负责网点运营风险管理。</p> <p>(7) 负责组织开展内部检查并组织整改内外部检查发现的问题等。</p>          | <p>(1) 年龄40周岁（含）以下，全日制大学本科（含）以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位工作年限2年（含）以上。</p> <p>(3) 熟悉国家经济、金融方针政策及监管政策，掌握银行运营管理相关法律法规，熟悉银行日常业务操作的合规性要求。</p> <p>(4) 工作责任心强，具备较高的团队协作能力、沟通能力和分析能力。</p>  |

| 序号 | 分行   | 需求岗位            | 岗位类别 | 招聘人数 | 工作地点 | 岗位职责  | 招聘条件  |
|----|------|-----------------|------|------|------|---|---|
| 6  | 合肥分行 | 经开区支行(筹)柜员/高级柜员 | 技能类  | 2    | 合肥   | <p>(1) 负责网点现金、非现金业务等各类柜面业务处理。</p> <p>(2) 受理客户业务办理申请, 正确高效的处理各项业务。</p> <p>(3) 按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查。</p> <p>(4) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(5) 营业期间按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(6) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>   | <p>(1) 年龄35周岁(含)以下, 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 柜员要求相关岗位工作年限2年(含)以上; 高级柜员要求相关岗位工作年限3年(含)以上。</p> <p>(3) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先考虑。</p>       |
| 7  | 合肥分行 | 经开区支行(筹)对公客户经理岗 | 销售类  | 3    | 合肥   | <p>(1) 负责对客户的各项授信、贷款、贸易融资、票据、投资银行、担保、类信贷等业务进行授信前尽职调查、撰写调查报告、实行贷后检查、存续期管理、监督信贷资金的收回。</p> <p>(2) 积极调查市场, 主动接触客户, 通过密切合作关系, 提高已有客户在分行的综合收益, 并通过各种合规途径挖掘新客户。</p> <p>(3) 在选择优良客户、及时准确把握市场动态和客户经营情况变化的基础上, 及时发现风险并采取有效措施化解风险。</p> <p>(4) 推进新的金融产品和服务项目, 积极为客户办理代收代付、票据解付、信息咨询、财务顾问、资信调查、中介服务等中间业务。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p> | <p>(1) 年龄45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 具备较强的营销意识和营销能力, 熟悉当地市场和商业银行公司业务操作, 拥有丰富的客户资源; 具有机构业务相关工作经验者优先考虑。</p>       |
| 8  | 合肥分行 | 经开区支行(筹)零售客户经理岗 | 销售类  | 2    | 合肥   | <p>(1) 负责开展零售客户信息的收集、整理和分析, 实施支行零售业务发展战略和营销策略。</p> <p>(2) 负责开展零售类客的直接营销, 积极拓展和维护个人资产、负债和中间业务客户, 实现对客户的交叉营销、产品和服务使用率提升。</p> <p>(3) 负责零售类客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷信息, 以及其他零售金融产品和服务的综合营销。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>   | <p>(1) 年龄45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 从事相关岗位年限2年(含)以上。</p> <p>(3) 具备较强的营销意识和营销能力, 熟悉当地市场和商业银行零售业务操作, 拥有丰富的客户资源, 具备基金从业资格证书、AFP、CFP者优先考虑。</p> |