

附件：渤海银行广州分行公开招聘岗位情况表

| 序号 | 部门        | 岗位名称         | 岗位职责  | 任职条件   |
|----|-----------|--------------|---|--|
| 1  | 个人数字金融部   | 个人数字金融部负责人   | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 根据全行整体发展战略和工作目标，牵头制定零售条线业务发展战略和具体措施，协调推动零售条线各项业务发展。</li> <li>2. 组织编制零售条线年度业务发展策略，制定部门年度工作计划并组织实施。</li> <li>3. 组织条线绩效考核方案及财务费用预算、业务指标，分解下达并监督指导分行完成相关指标；承担零售条线与其他相关部门的协调、沟通等综合事务工作。</li> <li>4. 负责构建渤海银行线上服务体系，建立包括手机银行、个人网银、微信银行、微信小程序、短信银行（含5G消息银行）等线上电子渠道，优化客户体验、提升价值贡献，做大客户规模；</li> <li>5. 完成上级交办的其他工作。</li> </ol> | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 大学本科或以上学历；</li> <li>2. 具备与招聘岗位相符合的工作能力与经验；</li> <li>3. 熟悉分、支行运作流程；熟悉金融法规、监管规定以及当地市场状况；</li> <li>4. 无不良记录，具有良好的职业操守，符合监管及我行关于任职资格、任职回避等有关规定和要求；</li> <li>5. 符合《渤海银行基层管理人员选拔聘用办法（2023修订）》关于基层管理人员选拔任用条件的其他有关规定。</li> </ol> |
| 2  | 公司业务管理部   | 公司业务管理部负责人   | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 负责辖内批发银行业务的专业化经营和统筹管理；</li> <li>2. 负责牵头组织落实总行批发银行各项规章制度和业务政策；</li> <li>3. 负责制定分行批发银行业务发展规划和年度工作计划，牵头制定营销方案并推动完成年度经营计划；</li> <li>4. 负责分行批发银行业务客户关系管理和客户服务质量管理；</li> <li>5. 负责分行批发银行业务营销队伍的建设、培训、考核和管理工作；</li> <li>6. 负责分行批发银行业务新产品的的设计、推广；</li> <li>7. 完成上级交办的其他工作。</li> </ol>   |  |
| 3  | 交易银行部     | 交易银行部负责人     | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 贯彻执行总行产品发展战略与营销政策，依据分行所在地区交易银行业务发展情况，制定和实施落地执行方案；</li> <li>2. 制定业务发展战略和业务规划，落实业务预算指标以及各项经营管理指标；</li> <li>3. 牵头营销交易银行业务目标客户，指导和配合辖属机构开展业务营销，做好客户关系管理和客户服务提升，开展辖区内同业及相关渠道建设；</li> <li>4. 负责根据总行交易银行部的安排，组织推动相关业务和重点项目的落地实施；</li> <li>5. 完成上级交办的其他工作。</li> </ol>   |  |
| 4  | 消费金融与信用卡部 | 消费金融与信用卡部负责人 | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 根据总行制定的零售信贷业务（含信用卡）发展战略，结合所辖区域情况，制定发展计划并组织实施，完成各项任务指标；</li> <li>2. 配合总行开展产品研发及品牌建设，拓展生态场景及渠道；</li> <li>3. 依据总行营销活动有序开展产品营销推广，做好个人客户关系管理，加强客户经理管理工作，打造客户经理专业化队伍。</li> <li>4. 完成上级交办的其他工作。</li> </ol>   |  |
| 5  | 普惠金融事业部   | 普惠金融事业部负责人   | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. 承担本行普惠金融业务营销和管理职能，负责落实监管机构及上级行各项普惠金融政策部署；</li> <li>2. 研究制定符合本地特色的普惠金融业务规划，负责完成各项业务指标；</li> <li>3. 协助上级行普惠金融业务制度建设、产品创新；</li> <li>4. 落实直接营销及营销管理推动、渠道建设、贷后管理、考核评价等；</li> <li>5. 完成上级交办的其他工作。</li> </ol>  |  |